

CAIET DE SARCINI
privind Servicii de consultanță în achiziții publice pentru proiectul „Dotarea
Ambulatoriului Spitalului Clinic Județean de Urgență Cluj-Napoca”, finanțat
prin Programul Operațional Regional 2014 – 2020

1. Denumirea contractului:	2
2. Beneficiar:	2
3. Informații generale:.....	2
4. Servicii ce urmează a fi furnizate:.....	2
5. Perioade contractuale:	3
6. Obligații și răspunderi:.....	3
7. Raportarea serviciilor prestate:	4
8. Recepția documentației:.....	4
9. Modalitatea de plată:	4
10. Prezentarea ofertei:.....	4

1. Denumirea contractului:

Servicii de consultanță în achiziții publice pentru proiectul „Dotarea Ambulatoriului Spitalului Clinic Județean de Urgență Cluj-Napoca”, finanțat prin Programul Operațional Regional 2014 – 2020.

2. Beneficiar:

Unitatea Administrativ Teritorială Județul Cluj, prin Consiliul Județean Cluj

Sediu: Calea Dorobanților nr. 106, CP. 400609, Cluj-Napoca

Tel. +4037264.00.00; Fax +4037264.00.70;

E-mail: infopublic@cjcluj.ro; cjc@cjcluj.ro

3. Informații generale:

Consiliul Județean Cluj este beneficiarul proiectului „Dotarea Ambulatoriului Spitalului Clinic Județean de Urgență Cluj-Napoca”, prin contractul de finanțare nr. 5328/2020. Proiectul este implementat în parteneriat cu Spitalul Clinic Județean de Urgență Cluj Napoca, în conformitate cu acordul de parteneriat încheiat în acest sens.

Spitalul Clinic Județean de Urgență Cluj-Napoca este una dintre cele mai mari unități sanitare cu paturi din România și are atribuții de „spital regional de urgență I A”.

Implementarea proiectului „Dotarea Ambulatoriului Spitalului Clinic Județean de Urgență Cluj-Napoca” va conduce la creșterea accesibilității și calității serviciilor furnizate în cabinetele de specialitate din cadrul Ambulatoriului Spitalului Clinic Județean de Urgență Cluj Napoca, prin dotarea corespunzătoare a ambulatorului, care este și obiectivul general al proiectului.

4. Servicii ce urmează a fi furnizate:

Obiectul contractului de servicii, ce urmează a fi atribuit, constă în acordarea de consultanță pentru organizarea și derularea tuturor achizițiilor prevăzute pentru implementarea proiectului „Dotarea Ambulatoriului Spitalului Clinic Județean de Urgență Cluj-Napoca”.

Activitățile Prestatorului sunt structurate astfel:

Faza I:

4.1 Mobilizare și analiză, activități la începutul contractului:

- Analiza documentației tehnice (studiu de oportunitate) și a altor documente suport existente (Contract de finanțare nr. 5328/2020, și anexele acestuia, Cererea de finanțare în ultima formă aprobată, instrucțiuni ale AM / OI).

4.2 Suport tehnic de contract, activități:

- Elaborare caiet de sarcini pentru *Dotări specifice activității medicale*;

- Elaborare secțiunea *Capacitate tehnică și / sau profesională* și secțiunea *Criterii de atribuire* din Fișa de date pentru *Dotări specifice activității medicale*;
- Elaborare minim 6 factori de evaluare cu descrierea modalității de calcul precum și argumentarea propunerii fiecărui factor pentru *Dotări specifice activității medicale*;
- Elaborare caiet de sarcini pentru *Servicii de publicitate*;
- Suport pe durata de desfășurare a procedurii de achiziție pentru *Dotări specifice activității medicale* și pentru *Servicii de publicitate*;
- Participarea la ședințele interne ale Beneficiarului (ca și cerință obligatorie, se impune prezența personalului Prestatorului, la sediul Beneficiarului cu logistica Prestatorului, cel puțin de 2 ori înainte de depunerea livrabilelor solicitate);

Faza II:

Suport tehnic pe durata de desfășurare a procedurii de achiziție pentru *Dotări specifice activității medicale* și *Servicii de publicitate*

5. Perioade contractuale:

Durata totală a contractului este de până la 30 de zile de la semnarea raportului procedurii de atribuire a contractelor de achiziții, dar fără a depăși 12 luni de la semnare.

Termenele pentru prestarea serviciilor sunt următoarele:

- Faza I – predarea livrabilelor care stau la baza elaborării documentației de atribuire - 20 de zile, de la semnarea contractului de servicii pentru Servicii de publicitate și 45 de zile, de la semnarea contractului de servicii pentru Dotări specifice activității medicale
- Faza II – asigurarea suportului tehnic pe durata desfășurării procedurilor de achiziție - aproximativ 6 luni, la solicitarea Beneficiarului.

6. Obligații și răspunderi:

Prestatorul asigură doar servicii suport pentru Beneficiar, fără a avea libertatea sau responsabilitatea de a decide în legătură cu documentația de atribuire.

Serviciile Prestatorului nu pot reprezenta acțiuni / activități de sine stătătoare ale contractului de servicii ci sunt menite a veni în completarea / susținerea activităților Beneficiarului. În același sens, Prestatorul nu va avea calitatea de membru în echipa de proiect a Beneficiarului, Beneficiarul fiind singurul îndreptățit să acționeze în raport direct cu ofertanții.

7. Raportarea serviciilor prestate:

Raportarea serviciilor prestate în cadrul **Fazei I** se va face prin predarea următoarelor livrabile:

1. caiet de sarcini pentru *Servicii de publicitate, Dotări specifice activității medicale*
2. informații cuprinse în secțiunile 1.3 Capacitate tehnică și / sau profesională și 2.2.5 Criterii de atribuire din Fișa de date pentru *Dotări specifice activității medicale;*
3. minim 6 factori de evaluare cu descrierea modalității de calcul precum și argumentarea propunerii fiecărui factor pentru *Dotări specifice activității medicale;;*
4. documente emise la solicitare, pe durata de desfășurare a procedurii de achiziție pentru *Servicii de publicitate , Dotări specifice activității medicale;*
5. caiet de sarcini pentru *Servicii de publicitate;*

8. Recepția serviciilor:

Faza I - Recepția / Respingerea serviciilor se va realiza în termen de 5 zile de la predarea livrabilelor.

Faza II – Recepția serviciilor de asigurare a suportului tehnic pe durata desfășurării procedurilor de achiziție se va realiza în termen de 10 zile de la semnarea raportului procedurii de atribuire a contractului de achiziții.

9. Modalitatea de plată:

Plățile se vor efectua în 2 tranșe egale, după predarea documentelor care completează documentația de atribuire, respectiv după întocmirea și semnarea Raportului procedurii. Valoarea totală a contractului pentru perioada de 12 luni și, implicit, a propunerii financiare este de 67.000 lei+TVA.

10. Prezentarea ofertei:

Propunerea tehnică va fi redactată conform cerințelor din caietul de sarcini și trebuie să permită identificarea cu ușurință a corespondenței cu specificațiile tehnice minime solicitate și să reflecte asumarea tuturor cerințelor/obligățiilor prevăzute în acesta.

Cerințele din Caietul de sarcini sunt considerate ca fiind obligatorii și minimale, sens în care orice propunere tehnică va fi luată în considerare numai în măsura în care asigură un nivel calitativ cel puțin egal cu cerințele din caietul de sarcini.

Ofertantul va elabora și prezenta Propunerea financiară, astfel încât să furnizeze toate informațiile cu privire la preț și să respecte în totalitate cerințele prevăzute în documentația de atribuire / caiet de sarcini.

Propunerea financiară se va exprima în lei fără TVA, conform Formularului de ofertă și va avea o valabilitate de 120 de zile de la data depunerii. Prețul va fi ferm, în lei fără TVA și nu se va putea modifica pe toată perioada de derulare a contractului de servicii.

10.1. Cerințe de calificare

Pentru a fi calificat, ofertantul va îndeplini următoarele condiții cumulative și va aduce următoarele dovezi, fără să fie exclusă nici o cerință:

- Experiență similară în servicii de CONSULTANȚĂ ÎN DOMENIUL ACHIZIȚIILOR specifice activităților de achiziționare a echipamentelor medicale, realizate în ultimii 3 ani calculați până la data limită de depunere a ofertelor, pentru contracte care au vizat procedura de licitație aferentă valorii de cel puțin 5.000.000,00 lei, TVA inclus. Ofertantul va prezenta minim 1 contract care să dovedească experiența solicitată. Documente doveditoare: contract de servicii și proces verbal de recepție sau dovada plății serviciilor (extras de cont, înregistrarea în contabilitate a plății, etc).
- Echipă propusă cuprinzând cel puțin 1 EXPERT CU EXPERTIZĂ ÎN DOMENIUL ACHIZIȚIILOR PUBLICE specifice activităților de achiziționare a echipamentelor medicale cu cel puțin 1 contract care a vizat procedura de licitație aferentă valorii de cel puțin 5.000.000,00 lei, TVA inclus. Expertiza va fi demonstrată prin atașarea la ofertă, a CV-ului expertului și a contractului din care rezultă experiența în achiziții.

10.2 Factorii de evaluare

Criteriul de atribuire este cel mai bun raport calitate - preț. Factorii de evaluare sunt structurați astfel:

1. Factorul financiar: prețul ofertei - pondere de 20% - 20 puncte

Formula de calcul P1n:

- pentru oferta cu prețul cel mai scăzut se va acorda punctajul maxim alocat, respectiv 20 puncte;
- pentru alt preț (n) decât prețul cel mai scăzut, punctajul (P1n) se va calcula după următorul algoritm:

$$P1n = \text{preț minim ofertat} / \text{preț (n)} \times 20$$

2. Factorul tehnic: Experiență similară – Număr contracte similare - pondere de 80% - 80 puncte

Prin experiență similară se înțelege contracte care au presupus servicii de CONSULTANȚĂ ÎN DOMENIUL ACHIZIȚIILOR specifice activității de achiziționare a

echipamentelor medicale, finalizate cu proces verbal de recepție sau contracte în derulare (cel puțin partea de consultanță în domeniul achizițiilor finalizată și recepționată / plătită), încheiate în ultimii 3 ani, calculați până la data limită de depunere a ofertelor, pentru contracte care au vizat procedura de licitație aferentă valorii de cel puțin 5.000.000 lei, TVA inclus.

Formula de calcul P2n:

- pentru ofertantul cu cel mai mare număr de contracte similare se va acorda punctajul maxim alocat, respectiv 80 puncte;
- pentru ofertantul având un alt număr de contracte (n) decât numărul maxim ofertat, punctajul (P2n) se va calcula după următorul algoritm:

$$P2n = \text{număr contracte (n)} / \text{număr maxim de contracte} \times 80$$

Punctajul final se calculeaza dupa formula:

$$P \text{ final} = P1n + P2n$$

Astfel, la prezentarea ofertei trebuie să se atașeze toate documentele care se impun pentru a se putea obține punctaje la factorii de evaluare, respectiv: contract de servicii și proces verbal de recepție sau dovada plății (extras de cont, înregistrarea în contabilitate a plății).

Nota: Pentru prezentarea unui singur contract, nu se acordă punctaj, fiind îndeplinită doar cerința de calificare.

Autoritatea contractantă urmărește, prin factorii de evaluare enunțați mai sus, să fie selectată oferta cea mai avantajoasă din punct de vedere al calității și, în același timp, care permite încadrarea în limitele bugetului alocat și implementarea eficientă a contractului.

MANAGER PROIECT:

Judith TOIFALUSI

FACTORI DE EVALUARE

În vederea atribuirii contractului **Servicii de consultanta în achizitii publice pentru proiectul "Dotarea Ambulatoriului Spitalului Clinic Județean de urgență Cluj-Napoca", cod SMIS 124886**, în conformitate cu planul de achiziții din cadrul proiectului, Unitatea Administrativ Teritorială - Județul Cluj, în calitate de autoritate contractantă va aplica drept criteriu de atribuire **„cel mai bun raport calitate / preț”**.

1. Factorul financiar: prețul ofertei - pondere de 20% - 20 puncte

Formula de calcul P1n:

- pentru oferta cu prețul cel mai scăzut se va acorda punctajul maxim alocat, respectiv 20 puncte;
- pentru alt preț (n) decât prețul cel mai scăzut, punctajul (P1n) se va calcula după următorul algoritm:

$$P1n = \text{preț minim ofertat} / \text{preț (n)} \times 20$$

2. Factorul tehnic: Experiență similară – Număr contracte similare - pondere de 80% - 80 puncte

Prin experiență similară se înțelege contracte care au presupus servicii de CONSULTANȚĂ ÎN DOMENIUL ACHIZIȚIILOR specifice activitatilor de achiziționare a echipamentelor medicalerealizate în ultimii 3 ani, calculați până la data limită de depunere a ofertelor, pentru contracte care au vizat procedura de licitație aferentă valorii de cel puțin 5.000.000,00 lei, TVA inclus.

Formula de calcul P2n:

- pentru ofertantul cu cel mai mare număr de contracte similare se va acorda punctajul maxim alocat, respectiv 80 puncte;
- pentru ofertantul având un alt număr de contracte (n) decât numărul maxim ofertat, punctajul (P2n) se va calcula după următorul algoritm:

$$P2n = \text{număr contracte (n)} / \text{număr maxim de contracte} \times 80$$

Punctajul final se calculează după formula:

$$P \text{ final} = P1n + P2n$$

Astfel, la prezentarea ofertei trebuie să se atașeze toate documentele care se impun pentru a se putea obține punctaje la factorii de evaluare, respectiv: contract de servicii **și** proces verbal de recepție / dovada plății (extras de cont, înregistrarea în contabilitate a plății).

Nota: Pentru prezentarea unui singur contract, nu se acordă punctaj, fiind îndeplinită doar cerința de calificare.

Autoritatea contractantă urmărește, prin factorii de evaluare enunțați mai sus, să fie selectată oferta cea mai avantajoasă din punct de vedere al calității și, în același timp, care permite încadrarea în limitele bugetului alocat și implementarea eficientă a contractului.